

PROGRAMA CORPORATIVO · COMEX & AGRO

Inglés para Comercio Exterior & Agroexportación

English for International Trade & Agribusiness

El agro argentino exporta al mundo.
Pero el mundo no habla español.

LLAMADA · CHICAGO ↔ ROSARIO

● EN VIVO

TRADER: Can you confirm shipment for 30,000 mt of soybean meal, FOB Up River?

VOS: Confirmed. First half of May, GAFTA terms. Recap to follow today.

TRADER: Noted. Please send the quality certificate and the draft survey.

El inglés del trading real: se entrena hasta que sale solo.

EL CONTEXTO

Donde se **negocia** la cosecha del año

Una llamada con un trader en Chicago. Un reclamo de calidad de un comprador en Yakarta. Un mail urgente del surveyor que no podés trasladar al equipo legal sin perder el matiz.

Y todo, en inglés, a contra reloj.

En el comercio agroexportador, el inglés no es un idioma: es la **moneda con la que se cierra una operación**. Una negociación tibia, un mail con la palabra equivocada o una llamada donde no llegás a sostener la posición pueden costar la diferencia entre embarcar o quedarse con la mercadería en planta.

Este programa entrena **el inglés que se habla en tu trabajo real**: casos del comercio agrícola argentino, la jerga del Río Paraná y los términos que usan los traders en Chicago y los compradores en Asia.

1

programa a medida de cada equipo

5

competencias clave del comercio agroexportador

GAFTA · FOSFA

contratos y documentos reales

100%

online, en el horario de tu equipo

EL PROGRAMA

Del grano al contrato, en inglés

Un único programa, diseñado a medida de cada equipo: el Diagnóstico de Comunicación Global define el punto de partida y el foco de trabajo de cada grupo.

FORMATO A medida del equipo	ENFOQUE Commodities, contratos y negociación	MODALIDAD Online + tutor
--	---	---



Casos del corredor agroexportador argentino, de la cosecha al embarque.

Competencias clave

- **Vocabulario técnico de commodities:** granos, oleaginosas, subproductos, originación, calidad, mermas, base FOB/CIF.
- **Situaciones reales en inglés:** negociación con traders, comunicación con surveyors, coordinación con shipping, atención de reclamos.
- **Documentación contractual:** contratos GAFTA y FOSFA, Bills of Lading, certificados de calidad, cartas de crédito, NORs.
- **Operatoria portuaria en inglés:** terminales, fábricas, despachos, inspecciones de calidad y peso.
- **Comunicación profesional:** mails y llamadas con compradores internacionales sin sonar a traductor automático.

DOCUMENTOS CON LOS QUE VAS A TRABAJAR

Contrato GAFTA

Contrato FOSFA

Bill of Lading

Certificado de calidad

Carta de crédito (L/C)

NOR

Surveyor report

CÓMO TRABAJAMOS

Tu operación, en inglés

El programa combina trabajo autónomo en nuestra plataforma con un tutor que acompaña a cada participante, sobre los casos y documentos de tu propia operación.

Tu horario

Clases en vivo en el horario laboral de tu equipo, en Argentina y toda Latinoamérica. Trabajamos desde Rosario, en el corazón del corredor agroexportador.

Trabajo autónomo en la plataforma

Módulos, textos de lectura y ejercicios autocorregibles, disponibles las 24 horas y desde cualquier dispositivo.

Seguimiento permanente

El avance se registra durante todo el programa. RR.HH. y los jefes de equipo reciben informes claros, sin sorpresas al final.

Tutor a disposición

Un tutor asignado para clases en vivo, simulaciones de llamadas y negociaciones, y devoluciones personalizadas.

Adaptado a tu operación

Ejemplos, documentos y escenarios adaptados a tu empresa: exportadora, acopio, cooperativa, terminal o estudio.

Casos reales del corredor

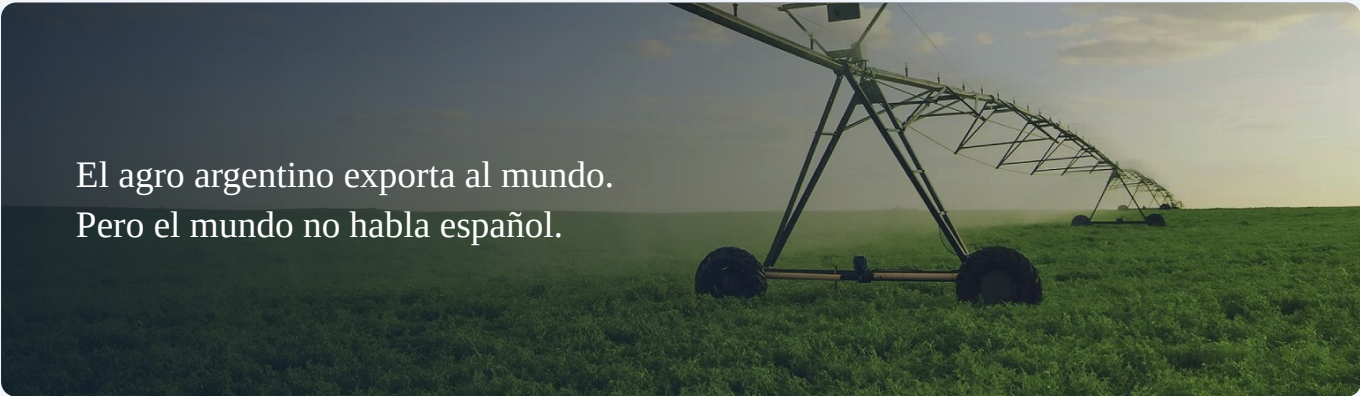
Negociaciones, reclamos, surveyor reports y disputas contractuales reales (anonimizadas).

Documentos vivos

Lectura, redacción y revisión de contratos GAFTA/FOSFA, L/Cs y certificados, con materiales actualizados.

Coaching de negociación

Preparación específica para llamadas y reuniones con compradores de Asia, Europa y Medio Oriente.



El agro argentino exporta al mundo.
Pero el mundo no habla español.

PARA QUIÉN ES

Equipos que tienen que tomar las riendas de la comunicación internacional

Originación, trading y logística

Equipos de exportadoras que negocian, fijan precios y coordinan embarques con el exterior.

Acopios y cooperativas

Con operaciones de exportación directa y trato con compradores y surveyors.

Terminales portuarias

Del Gran Rosario y otras zonas del país: despachos e inspecciones de calidad y peso.

Despachantes, brokers y estudios

Asesores y estudios técnicos del sector que trabajan con documentación internacional.

Pensado para el corredor agroexportador: **Gran Rosario · Up River · Bahía Blanca · Quequén**, y los equipos que negocian con Chicago, Asia, Europa y Medio Oriente.

POR QUÉ E-DUTRAINING

No vendemos clases de idiomas

Diseñamos programas de comunicación corporativa que se traducen en desempeño medible, para empresas que operan en Latinoamérica y Europa.

Fundada en 2010 y dirigida por **Verónica de la Encina** (Máster en Enseñanza del Inglés, Universidad de Jaén, España), ex Directora del Instituto Superior San Bartolomé y miembro de la Comisión Directiva de APRIR, la asociación de profesores de inglés de Rosario.

Nuestro contenido de comercio exterior está **desarrollado junto a docentes especializados y construido sobre casos del comercio agrícola argentino**, para que cada escenario, documento y frase refleje cómo trabaja el sector.

30+

años de experiencia docente

2010

año desde el que lideramos capacitación corporativa online

2

regiones con clientes corporativos: Latinoamérica y Europa

PRIMER PASO

Solicita el Diagnóstico de Comunicación Global, sin cargo

En menos de 30 minutos evaluamos la confianza comunicativa de tu equipo y te enviamos un informe ejecutivo con el nivel recomendado y los próximos pasos.

corporativo@e-dutrainning.com

EMAIL

+54 9 341 564 7109

WHATSAPP

e-duTraining en LinkedIn

LINKEDIN

e-dutrainning.com

WEB