

Inglés para Comercio Exterior & Agroexportación

English for International Trade & Agribusiness

EL AGRO ARGENTINO EXPORTA AL MUNDO.
PERO EL MUNDO NO HABLA ESPAÑOL.



EL CONTEXTO

Donde se **negocia** la cosecha del año

Una llamada con un trader en Chicago. Un reclamo de calidad de un comprador en Yakarta. Un mail urgente del surveyor que no podés trasladar al equipo legal sin perder el matiz. **Y todo, en inglés, a contra reloj.**

En el comercio agroexportador, el inglés no es un idioma: es la moneda con la que se cierra una operación. Una negociación tibia, un mail con la palabra equivocada o una conferencia telefónica donde no llegás a sostener la posición pueden costar la diferencia entre embarcar o quedarse con la mercadería en planta.

Este programa entrena el **inglés que se habla en tu trabajo real**: con casos del comercio agrícola argentino, con la jerga del Río Paraná y con los términos que usan los traders en Chicago y los compradores en Asia.

Competencias clave

- **Vocabulario técnico de commodities:** granos, oleaginosas, subproductos, originación, calidad, mermas, base FOB/CIF.
- **Situaciones reales en inglés:** negociación con traders, comunicación con surveyors, coordinación con shipping, atención de reclamos.
- **Documentación contractual:** contratos GAFTA y FOSFA, Bills of Lading, certificados de calidad, cartas de crédito, NORs.
- **Operatoria portuaria en inglés:** terminales, fábricas, despachos, inspecciones de calidad y peso.
- **Comunicación profesional:** mails y llamadas con compradores internacionales sin sonar a traductor automático.

Inglés para Comercio Exterior & Agroexportación

English for International Trade & Agribusiness



Perfiles y sectores

Compañías exportadoras, acopios, cooperativas, terminales y estudios que trabajan con el agro y necesitan que sus equipos puedan tomar las riendas de la comunicación internacional:




Equipos de originación, trading y logística de exportadoras.

Acopios y cooperativas con operaciones de exportación directa.

Terminales portuarias del Gran Rosario y otras zonas del país.

Despachantes, brokers, asesores y estudios técnicos del sector.

Metodología

-  **Casos reales del corredor agroexportador:** negociaciones, reclamos, surveyor reports y disputas contractuales reales (anonimizadas).
-  **Documentos vivos:** lectura, redacción y revisión de contratos GAFTA/FOSFA, L/Cs y certificados con materiales actualizados.
-  **Coaching de negociación:** preparación específica para llamadas y reuniones con compradores de Asia, Europa y Medio Oriente.

Por qué E-duTraining

Fundada en 2010 y dirigida por la **Mag. Verónica de la Encina** —Magíster en Enseñanza de Inglés (Universidad de Jaén), ex Rectora del Instituto Superior San Bartolomé y miembro de APRIR durante más de una década—, E-duTraining[™] combina **30 años de experiencia docente** con **16 años de liderazgo en e-learning corporativo**.

No vendemos clases de idioma. Diseñamos programas de comunicación corporativa que se traducen en desempeño medible para empresas que operan globalmente en Argentina, América Latina, Europa y Asia.

PRIMER PASO

Pedí un **Diagnóstico de Comunicación Global** sin costo. **En menos de 30 minutos** diagnosticamos la confianza comunicacional de tu equipo y te entregamos un informe ejecutivo con próximos pasos.